附件：

**水发生态产业集团有限公司招聘计划表**

|  |  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- |
| **序号** | **用人单位** | **岗位名称** | **人数** | **岗位职责** | **任职条件** | **工作地点** |
| 1 | 福建通海镍业科技有限公司 | 注册安全工程师 | 1 | 1.负责企业安全生产管理和检查并编写安全检查报告；  2.负责对企业的安全现状进行评估；  3.负责对员工进行安全培训；  4.负责安全生产事故分析与应急处理等。 | 1.大专及以上学历,工程、安全等相关专业；  2.年龄45周岁以下，3年以上安全生产工作经验；  3.取得注册安全工程师职业资格；  4.具有一定团队管理经验，且具有较强的沟通能力。 | 福建省  将乐县 |
| 2 | 青岛阳林鸿化工有限公司 | 注册安全工程师 | 1 | 1.负责企业安全生产管理和检查并编写安全检查报告；  2.负责对企业的安全现状进行评估；  3.负责对员工进行安全培训；  4.负责安全生产事故分析与应急处理等。 | 1.大专及以上学历，工程、安全、化学化工等相关专业；  2.年龄50周岁以下，5年以上化工企业生产安全管理经验；  3.有注册安全工程师证资格证书；  4.具有一定团队管理经验，且具有较强的沟通能力。 | 山东省  青岛市 |
| 3 | 山东水发资源循环科技有限公司 | 市场开发  专员 | 1 | 1.负责开展市场调研、分析和预测，提出经营方向和市场定位的建议。  2.负责项目和业务的合作磋商、商务洽谈、合同拟定、签订及履行等工作。  3.负责组织编写招投标文件和开展招投标工作。  4.负责项目或业务的考察和调研，编写项目可研报告，对项目的可行性、政策法规、市场前景、预期收益、潜在风险等进行论证。  5.负责与相关部门沟通协作，做好项目规划设计、技术支持、收益测算等。 | 1.大学本科及以上学历，市场营销、经济贸易、国际贸易、供应链管理等相关专业； 2.年龄40周岁以下，具有水利、市政、建筑工程行业市场开发、工程招投标工作经验；  3.较好的市场洞察能力、分析能力、开拓能力，能适应短、长期出差；  4.具有再生资源、污泥处理等业务的专业知识、工作经验和业绩案例者优先； 5.持有工程类证书者优先，党员优先。 | 山东省  济南市 |
| 4 | 山东水发环境治理有限公司 | 工艺研发  高级专家 | 2 | 1.熟练掌握脱硫或脱硝工艺系统设计，能独立完成脱硫或脱硝工艺施工图设计及关键设备设计；  2.带领团队完成脱硫或脱硝工程的各阶段设计；  3.组织完成各项目施工图的设计、校核及校订审核；  4.编制设备采购技术规范书，提出设备采购技术参数，参与技术评标及技术协议鉴定，配合项目实施等技术工作；  5.负责市场营销中心技术支持工作，组织、审核市场前期技术方案编制及项目投标等工作。 | 1.大学本科及以上学历，热能类（能源动力类、环境科学与工程类、机械设计及制造、自动化等）相关专业；  2.年龄50周岁以下，8年以上研发设计工作经验，5年以上设计研发团队管理工作经验；  3.从事脱硫脱硝或者除尘系统设计5年以上；  4.能独立承担脱硫脱硝除尘等工艺的设计；  5.具有技术管理、过程管理等方面知识和能力，熟悉新产品研发流程；  6.具有较强组织协调、判断、执行力。 | 山东省  济南市 |
| 5 | 山东水发环境治理有限公司 | 工艺研发  专家 | 1 | 1.负责设计部各专业工程方案审核优化，包括土建专业、工艺专业、钢结构专业；  2.负责各专业材料及设备采购提资单的审核；  3.负责脱硫脱硝除尘及新工艺的工艺参数选择及工艺计算；  4.负责项目的前期搜资及成本核算工作；  5.负责设计部人员的培训及选拔工作；  6.负责公司每年的研发任务，以及专利编写工作；  7.负责项目的调试及验收工作。 | 1.大学本科及以上学历，热能类（能源动力类、环境科学与工程类、机械设计及制造、自动化等）相关专业；  2.年龄50周岁以下，从事脱硫脱硝或者除尘系统设计5年以上；  3.从事设计部经理管理岗位3年以上；  4.能独立承担脱硫脱硝除尘等工艺的设计；  5.经验丰富，能力突出者可适当放宽条件。 | 山东省  济南市 |
| 6 | 湖北景目环保科技有限公司 | 市场部经理 | 1 | 1.依据公司整体战略,组织制定营销战略规划和业务方案；  2.依据公司整体业务目标制定并组织实施业务全过程,完成业务任务及回款任务；  3.掌握市场动态,进行客户分析,建立客户关系,挖掘用户需求；  4.规划公司业务系统的整体运营、业务方向,建立健全各项规章制度；  5.监督、检查、督促区域经理编制年季月度营销计划；  6.定期汇总、整理、分析各项营销计划实施情况并上报；  7.处理客户投诉,跟踪处理投诉结果,进行客户满意度调查；  8.拓宽技术渠道，协助公司与外部高校、科研院所等研发协作单位进行技术交流和技术合作。 | 1.大学本科及以上学历，条件优秀适当放开；  2.年龄45周岁以下，10年以上市场业务经验；  3.有很强的分析、判断能力，能够正确处理供销工作中出现的复杂问题；  4.拓宽技术渠道，协助公司与外部高校、科研院所等研发协作单位进行技术交流和技术合作。 | 湖北省  天门市 |